

Tarifs douaniers sur l'acier et l'aluminium = coûts plus élevés

Pertes d'emplois, coûts plus élevés et déclin du marché

Le Canada est le plus important fournisseur d'acier et d'aluminium pour les États-Unis, en lui fournissant 22 % de ses importations d'acier et près de 80 % de l'aluminium primaire. Ces matériaux sont essentiels aux industries clés des É.-U., allant de la construction automobile à la construction et jusqu'à la production militaire et à la construction navale.

Imposer des tarifs douaniers sur l'acier et l'aluminium canadiens augmentera les coûts pour les fabricants des É.-U., fera augmenter les prix pour les consommateurs, retardera les projets en matière de défense et d'infrastructure et mettra en péril les emplois aux États-Unis.



Des coûts plus élevés pour les consommateurs étatsuniens

- **Des véhicules plus chers** — Ford, GM et les constructeurs automobiles étrangers ayant des activités aux É.-U. dépendent de l'acier et de l'aluminium canadiens. Les tarifs douaniers sur l'acier et l'aluminium augmenteront encore plus le prix affiché d'une voiture neuve ou d'un camion neuf.
- **Coûts des maisons et des infrastructures en augmentation** — L'acier et l'aluminium sont essentiels à la construction et aux appareils électroménagers. Des coûts plus élevés retarderont les projets et feront grimper les prix de l'immobilier dans certains des États les plus vastes et à la croissance la plus rapide, notamment le Texas, la Floride et la Californie.
- **Bière et conserves plus chères** — Les tarifs douaniers sur l'aluminium feront augmenter le prix de la bière, des boissons gazeuses et des conserves. Le Beer Institute estime qu'à elle seule, l'industrie étatsunienne des boissons a payé plus de 1,7 milliard de dollars en droits de douane en vertu de l'article 232 de 2018 à 2022.



Menaces pour les entreprises, les emplois et la sécurité nationale aux É.-U.

- **La fabrication et la construction sont menacées** — Les tarifs douaniers augmenteront les coûts de production, ralentiront le développement de projets d'infrastructure et rendront les produits fabriqués aux États-Unis moins compétitifs à l'échelle mondiale.
- **Les industries de la défense et de la construction navale sont durement touchées** — L'acier et l'aluminium canadiens sont essentiels à la fabrication militaire et à la construction navale aux É.-U. Des États comme la Virginie (Newport News Shipbuilding), le Maine (Bath Iron Works) et le Mississippi (Ingalls Shipbuilding) seront confrontés à des coûts plus élevés et à d'éventuels retards dans les projets, ce qui se répercutera sur l'état de disponibilité opérationnelle des militaires.

Les importations d'acier et d'aluminium des États-Unis en provenance du Canada coûteront plus cher en raison des tarifs douaniers, notamment:

Aluminium brut.....	7,7 milliards \$
Fer plat et acier non allié ≥ 600 mm de large.....	3,0 milliards \$
Structures et éléments de structure en fer et en acier.....	1,6 milliard \$
Déchets et débris ferreux ; Lingots de fer et d'acier refondus.....	1,3 milliard \$
Tubes, tuyaux et profilés creux en fer et en acier.....	1,3 milliard \$



Pertes d'emplois dans des États clés

- Les industries de l'automobile et de la construction du Michigan, de l'Ohio, de la Pennsylvanie et de l'Illinois seront les plus durement touchées par la hausse des coûts et la baisse de la demande.

Les tarifs douaniers de rétorsion du Canada

- Le Canada est le plus gros acheteur d'acier et d'aluminium des É.-U. Face à l'imposition de droits de douane par les États-Unis, le Canada a riposté de la même façon, ce qui réduira la demande pour les exportations des É.-U. et menacera davantage les emplois étatsuniens.

Le Canada est un fournisseur fiable, et non pas le problème

- Les É.-U. se sont tournés vers le Canada comme principal fournisseur en raison de ses délais de livraison courts, de ses chaînes d'approvisionnement fiables et de sa production de haute qualité.
- L'industrie des É.-U. considère le Canada comme un partenaire et un fournisseur de confiance, et non comme un fraudeur dans les échanges commerciaux, et de nombreuses entreprises étatsuniennes exploitent des usines des deux côtés de la frontière.
- La surcapacité de la Chine est le véritable problème : la production d'aluminium des É.-U. a diminué principalement en raison de la surproduction massive et non marchande de la Chine, ce qui a fait baisser les prix mondiaux.

Les tarifs douaniers supplémentaires font grimper les prix

- Les tarifs douaniers sur l'acier et l'aluminium ne sont qu'une des nombreuses augmentations de coûts qui frappent les industries clés des É.-U. Les tarifs douaniers supplémentaires sur les produits, les pièces automobiles et les matières premières du Canada aggraveront la hausse des prix dans les principaux secteurs des É.-U.

Une meilleure approche

- Au lieu d'imposer des tarifs douaniers qui nuisent aux deux pays, les É.-U. devraient renforcer leurs échanges commerciaux avec le Canada afin de maintenir la solidité des chaînes d'approvisionnement, la stabilité des prix et la compétitivité des industries.
- Un commerce équitable et ouvert garantit que les fabricants, les travailleurs et les consommateurs des É.-U. continuent de prospérer.
- Éliminer les barrières commerciales inutiles protège les emplois aux É.-U., renforce la disponibilité opérationnelle des militaires et maintient la compétitivité de l'économie.

Principales exportations d'acier et d'aluminium des États-Unis vers le Canada qui coûteront plus cher en raison des tarifs douaniers:

Déchets de métaux précieux.....	4,2 milliards \$
Machines automatiques de traitement des données.....	3,3 milliards \$
Modems, commutateurs et routeurs.....	2,9 milliards \$
Fer plat et acier non allié ≥ 600 mm de large.....	1,5 milliard \$
Téléphones sans fil, téléphones cellulaires et téléphones intelligents.....	1,5 milliard \$

Les tarifs douaniers imposés aux alliés nuisent aux entreprises, aux travailleurs et aux consommateurs des É.-U.